

Питање потенцијалног понуђача:

Поштовани,

с обзиром да је дошло до пропуста приликом састављања маил-а, тако што је писало *usluga kablovske tv i pristup internetu*“ овим путем Вам у законском року достављамо иста питања са исправком да се ради о набавци услуге мобилне телефоније.

У вези са припремом понуде за набавку услуге мобилне телефоније ЈН бр. 4 Наручилац ГЕОГРАФСКИ ФАКУЛТЕТ У БЕОГРАДУ , молимо вас за појашњење и одговоре на питања:

1. Која је најнижа цена која се може понудити за одређену услугу, напомињемо да коришћењем формуле коју је дефинисао Наручилац за обрачунавање пондера, ако би сви од понуђача понудили цену од 0,00 динара за неку од услуга, није могуће

<i>Цена минута разговора према неумреженим бројевима истог оператера</i>	10	0,00	0,00	0,00	#ДИВ/0!	#ДИВ/0!	#ДИВ/0!
--	-----------	------	------	------	---------	---------	---------

обрачунати пондере за ту услугу. Поткрепљујемо то примером за једну од услуга:

Одговор потенцијалном понуђачу:

У случају да понуђач понуди цену од 0 динара за неку услугу биће му обрачунат максималан број пондера за ту услугу

2. На колико децимала се заокружују цене?

Заокруживање се врши на две децимале

3. У ситуацији када постоје две или више понуда са једнаким бројем пондера или истом понуђеном ценом, Наручилац је навео:“ Сви наведени елементи критеријума чине укупно 100 поена. Ко од понуђача који су доставили одговарајуће понуде буде сакупио највећи број поена, наручилац ће том понуђачу извршити доделу уговора“. Имајући у виду да се из наведене дефиниције не може извући закључак шта представља резервни критеријум молимо Вас да исти прецизно дефинишете.

Конкурсном документацијом није предвиђен додатни економски критеријум, кроз промену конкурсне документације биће дефинисан овај критеријум.